Tp Gestion

## Roles

Cliente

Empresas

Administrador

## Listado de funcionalidades para ROLES:

Publicar (implica vender): Clientes y empresas

Fechas de vigencia desde y hasta

La fecha desde se toma cuando la publicación pasa de Borrador a Activa

La fecha hasta se calcula automáticamente cuando se define el tipo de visibilidad

Compra inmediata

Publicacion y venta por unidad

Comision por venta

Precio de venta = Unidades x Precio Unitario

Subasta

Publicacion solo por LOTE, no importa cantidad de unidades.

Comision por el precio total de la publicacion.

Se define valor inicial de la subasta

No se puede modificar el estado una vez “Activa” (Publicada)

Estados:

Borrador: no se ve, se puede modificar toda

Activa: ya esta visible, solo se puede agregar stock y cambiar descripción

Pausada: conserva la visibilidad pero no se puede comprar/ofertar, no se puede modificar

Finalizada: cuando se vence la publicación

Cuando se venden todas las unidades pasa automáticamente a FINALIZADA.

**Preguntar esto, no esta claro si puedo agregar stock a una finalizada si todavía esta vigente**

Las subastas se pueden pasar a “Pausada” solo en caso de inhabilitación del usuario.

Gestionar preguntas (Extiende Publicar)

Listado de preguntas x publicación

Vendedor: posibilidad de responder

Dividir entre pendientes de respuesta y respondidas

Comprador: visualizar respuestas

No se puede AUTOPREGUNTAR

Comprar / Ofertar: Clientes

Compra para venta inmediata

Oferta par subastas

No se puede AUTOCOMPRAR/AUTOOFERTAR

Calificar (extiende comprar): Clientes

Venta al momento de la venta

Subasta al finalizar, **solo el que gana la subasta**

De 1 a 5 estrellas, con una breve descripción (opciones o texto libre)

Si tiene mas de 5 compras y/o subastas sin calificar no puede comprar u ofertar

ABM roles: Administrador

Listado de funcionalidades fijo (Tabla precargada sin ABM)

Inhabilitacion de rol

contemplar eliminación de rol a todos los usuarios que lo tengan (TRIGGER ¿?)

si se quiere loguear un usuario con rol inhabilitado presentar pantalla de aviso?

Si se rehabilita no se vuelve a asignar

Login (por defecto asignada a todos los roles)

Presentar selección de roles si tiene mas de un rol

Inhabilitar al tercer intento fallido de login

Resetear intentos fallidos con login exitoso

ABM Usuarios: Administrador

Comparte funcionalidad con Registracion de nuevo usuario (publico general)

Selección de roles con TODOS

Alta

Generacion automática de nombre de usuario y password

**Se puede modificar el nombre de usuario una vez creado ¿?**

Validez de la contraseña de 1 intento (manejar vigencia de password)

Baja lógica de usuarios

**Ver diferencias con inhabilitación…**

Habilitacion de usuarios

ABM Clientes: Administrador (Extiende ABM Usuarios)

ABM Empresas: Administrador (Extiende ABM Usuarios)

ABM de Rubros: Administrador

No se implementa

**Tabla precargada sin ABM**

Codigo único

ABM de visibilidad: Administrador

Considerar si existen visibilidades precargadas (Platino y Gratuito)

Las mas CARAS son las mas visibles, primero en búsquedas.

No importa la descripción para la visibilidad

Maximo 3 gratuitas para nuevas publicaciones, ver manejo de publicaciones migradas

Calcular gratificaciones por 10 publicaciones **del mismo tipo**

Ingresar la cantidad de días de vigencia para cada tipo de publicacion

Facturar Publicaciones: Clientes, Empresas y Administrador

En el caso del Administrador, seleccionar usuario a facturar

Si acumula mas de 10 compras / publicaciones sin rendir se INHABILITA el usuario

Selección de comisiones por compras y por publicaciones a rendir

Si o si en orden de antigüedad

Se puede seleccionar la cantidad sin saltear cronologicamente

Listar Estadisticas: Administrador

Se define el trimestre y el listado que se quiere visualizar

## Funcionalidades Varias:

Calculo de comisiones por venta y publicación

Rendicion de comisiones

Generacion de facturas y registro de pago de la misma

Registracion de nuevo usuario (publico general)

Validar UNICIDAD:

No debe haber una empresa y un cliente que sean la misma persona (Validar con CUIT)

No debe haber un cliente o una empresa iguales (Validar con CONSTRAINTS ?)

Clientes: Tipo y Nro de Doc, Telefono, **MAIL ¿?**

Empresas: Razon social, CUIT

Nombre de usuario único

Selección de roles con CLIENTE – EMPRESA

Asociacion entre USUARIOS y ROLES

Validar CUIT y CUIL

Modificacion de contraseñas (publico general)

Visualizar historial

Clientes: Visualiza Compras, ofertas y calificaciones

Vendedores: Calificaciones

Implementar visualización de algún log de actividad por usuario ¿?

## Requerimientos no funcionales

Password encriptado con SHA256

## Modelo de datos

Un cliente o empresa solo puede tener un domicilio

El código de publicación queda obsoleto y es reemplazado por el id en el nuevo sistema, TODOS LOS CODIGOS QUEDAN OBSOLETOS, se reemplazan por id de registro

No se puede repetir el teléfono

Se agrega la cantidad de días por visibilidad, NO ESTA EN EL ENUNCIADO pero hay que contemplarlo

La publicación tiene dos subtipos “Inmediata” y “Subasta”, esto otorga flexibilidad al momento de crear mas tipos de publicaciones, por ejemplo si quiero crear un tipo “oferta” que tenga un porcentaje de descuento y otras características propias del nuevo tipo de publicación. En la implementación el campo stock no tiene sentido para las subastas y queda mas claro el precio como precio inicial, pudiendo extender las propiedades de cada una de las publicaciones sin necesidad de modificar la otra

## Varios temas sacados del grupo

Una publicación puede tener mas de un rubro

Que el tel sea único no quiere decir que sea clave

Debe agregarse el CUIL al cliente

El listado estadístico de vendedores con menos productos vendidos toma el stock de la publicación, no la cantidad de publicaciones sin ventas

Revisar estrategia para códigos de publicación y demás, PREGUNTAR EN EL GRUPO sobre estrategia de obsolecencia pensada

En la migración se consideran TODAS LAS PUBLICACIONES VENCIDAS

Se toman TODOS los documentos como DNI

Los datos de ABMs que no están en la tabla maestra pueden quedar en NULL

Los password de usuarios migrados se pueden harcodear en SHA256 con un pass “dummy” como “usuario” y luego obligarlo a cambiar el pass en el primer login

Cuando se gana una subasta se agrega una venta asociada

Para la info de ABMs nuevos que no esta en la tabla maestra se puede agregar un string como “ciudad migrada” en caso de las ciudades

La fecha de vencimiento de las publicaciones se calculan al momento de crear la misma y se asientan en la BD, NO SE CALCULAN dinámicamente para no depender de los cambios en la visibilidad

El stock de las publicaciones de la tabla maestra corresponde al ultimo y actual

Deshabilitar un rol no es lo mismo que eliminarlo

La fecha actual se toma SIEMPRE del archivo de configuracon, no usar getDate(). Se debe configurar para una fecha posterior a la ultima validez de las publicaciones de la tabla maestra.

NO SE CONTEMPLA UN USUARIO CON DOS ROLES QUE PUBLIQUEN (cliente – empresa) aclarar en el doc de estrategia

## Mapeo de tabla maestra a modelo migrado

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Columna Maestra | Columna Modelo migrado | Observaciones |
| Publ\_Cli\_Dni | Esta contemplada en la entidad Usuario\_Cliente. | Se usa para identificar las publicaciones de un cliente |
| Publ\_Cli\_Apellido | Idem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Nombre | Idem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Fecha\_Nac | Ídem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Mail | Ídem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Dom\_calle | Esta contemplada en la entidad Domicilio. |  |
| Publ\_Cli\_Nro\_Calle | Idem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Piso | Idem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Depto | Idem anterior |  |
| Publ\_Cli\_Cod\_Postal | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Razon\_Social | Esta contemplada en la entidad Usuario\_Empresa |  |
| Publ\_Empresa\_Cuit | Ídem anterior | Se usa para identificar las publicaciones de una empresa |
| Publ\_Empresa\_Razon\_Social | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Fecha\_Creacion | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Mail | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Dom\_Calle | Esta contemplada en la entidad Domicilio |  |
| Publ\_Empresa\_Nro\_Calle | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Piso | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Depto | Idem anterior |  |
| Publ\_Empresa\_Cod\_Postal | Idem anterior |  |
| Publicacion\_Cod | Esta cotemplada en la entidad Publicacion | Se contempla que sea único y creciente, pero no se usa mas como clave. |
| Publicacion\_descripcion | Idem anterior |  |
| Publicacion\_Stock | Se contempla en la entidad Publicacion\_Inmediata |  |
| Publicacion\_Fecha | Se contempla en la entidad Publicacion | Es la fecha de inicio de la publicación |
| Publicacion\_Fecha\_Venc | Ídem anterior | Es la fecha de finalización de la publicación |
| Publicacion\_Precio | Se contempla en dos entidades, la entidad Publicacion\_Inmediata y la entidad Publicacion\_Subasta | Es el precio de venta por unidad de las publicaciones de venta inmediata y el precio inicial de las publicaciones de subasta |
| Publicacion\_Tipo | Se contempla en la entidad Publicacion | Se utiliza para saber en que subtipo buscar la información |
| Publicacion\_Visibilidad\_Cod | Se contempla en la entidad Visibilidad | Se usa para asociar la visibilidad a la publicación |
| Publicacion\_Visibilidad\_Desc | Ídem |  |
| Publicacion\_Visibilidad\_Precio | Ídem |  |
| Publicacion\_Visibilidad\_Porcentaje | Ídem |  |
| Publicacion\_Estado | Se contempla en la entidad Publicacion |  |
| Publicacion\_Rubro\_Descripcion | Se contempla en la entidad Rubro | Se usa para asociar la publicación a los rubros |
| Cli\_Dni | Se contempla en la entidad Usuario\_Cliente | Se usa para identificar a los usuarios de tipo cliente y asociar a las publicaciones a través de Publ\_Cli\_Dni |
| Cli\_Apellido | Ídem |  |
| Cli\_Nombre | Ídem |  |
| Cli\_Fecha\_Nac | Ídem |  |
| Cli\_mail | Se contempla en la entidad Domicilio |  |
| Cli\_Dom\_Calle | Ídem |  |
| Cli\_Nro\_Calle | Ídem |  |
| Cli\_Piso | Ídem |  |
| Cli\_Depto | Ídem |  |
| Cli\_Cod\_Postal | Ídem |  |
| Compra\_Fecha | Se contempla en la entidad Venta |  |
| Compra\_Cantidad | Ídem |  |
| Oferta\_Fecha | Se contempla en la entidad Oferta |  |
| Oferta\_Monto | Ídem |  |
| Calificacion\_Codigo | Se contempla en entidad Calificacion |  |
| Calificacion\_Cant\_estrellas | Ídem |  |
| Calificacion\_Descripcion | Ídem |  |
| Item\_factura\_Monto | Se contempla en la entidad Item\_Factura | Es el monto de la comisión por venta o el precio de la publicación, dependiendo de lo que se este facturando |
| Item\_Factura\_Cantidad | Ídem |  |
| Factura\_Nro | Se cotempla en la entidad Factura | Se usa para identificar las facturas |
| Factura\_Fecha | Ídem |  |
| Factura\_Total | Ídem |  |
| Forma\_Pago\_Desc | Se contempla en la entidad Pago |  |

## Estrategia de migración

Aca poner el análisis de la tabla maestra con algunos querys que nos den fundamentos para la estrategia (Ver scripts)

1. Creamos el modelo de datos nuevo
2. Las tablas de “Usuario\_Vis\_Gratificacion”, “Pregunta” y “Pago\_Tarjeta” quedan vacias durante la migracion
3. Migramos las tablas perifericas:

* Estado (Cargada a mano por nosotros)
* Funcion (Cargada a mano por nosotros)
* Rol (Cargada a mano por nosotros, asociamos con Estado, todos habilitados)
* Funcion\_Rol (Cargada a mano por nosotros, asociamos roles y funciones)

1. Migramos los usuarios cliente y empresa
   1. **Clientes** 
      1. Agregamos el usuario con:
         1. Estado=habilitado
         2. pass=”inicio” en SHA256
         3. forzar\_cambio =1
         4. intentos fallidos = 0
         5. tipo\_usuario=1
         6. descripción\_tipo = cliente
      2. Cargamos datos de domicilio
         1. Calle, nro, piso, depto , código postal y mail lo importo
         2. Localidad y ciudad en NULL
      3. Cargamos datos cliente
         1. Id\_domicilio lo asocio
         2. Tipo\_doc = DNI
         3. Nro\_doc, apellido, nombre y fecha\_nac importada de la Maestra
         4. Cuil generado en base al nro\_doc
         5. Teléfono = NULL
         6. Reputación = NULL
      4. Cargamos la asociación con el rol correspondiente en Usuario\_Rol
   2. **Empresas**
      1. Agregamos el usuario con:
         1. Estado=habilitado
         2. pass=”inicio” en SHA256
         3. forzar\_cambio =1
         4. intentos fallidos = 0
         5. tipo\_usuario=2
         6. descripción\_tipo =empresa
      2. Cargamos datos de domicilio
         1. Calle, nro, piso, depto y código postal lo importo
         2. Localidad y ciudad en NULL
      3. Cargamos datos empresa
         1. Id\_domicilio lo asocio
         2. Razon social, cuit, fecha de creación y mail lo importo de la Maestra
         3. Nombre de contacto = “No asignado”
         4. Teléfono = NULL
         5. Reputación = NULL
      4. Cargamos la asociacion con el rol correspondiente en Usuario\_Rol
   3. **Administradores**
      1. Agregamos datos inventados para dos o tres usuarios administradores
      2. Cargamos la asociacion con el rol correspondiente en Usuario\_Rol
2. Migracion de tabla de Visbilidad
   1. Cod, Descripcion, Precio y porcentaje son importados
   2. Cant\_dias se desprende del análisis, son 7 dias para todos los tipos de visbilidad
3. Migracion de tabla de Rubros
   1. Se genera un código ¿autoincremental ?
   2. Se importa la descripcion
4. Migracion de Publicaciones
   1. Id\_usuario se asocia
   2. Id\_estado es “Finalizada”
   3. Id\_visibilidad se asocia
   4. Tipo\_publicacion es 1 o 2 depende
   5. Descripción\_tipo es “Compra inmediata” o “Subasta”
   6. Precio\_publicacion, código, fecha, fecha\_venc, descripción se importan
   7. El precio es precio de inmediata o precio\_inicial de subasta
   8. El stock es importado para compra inmediata, para subasta no se importa porque no pertenece a la nueva definición del negocio, explicar bien en la estrategia
   9. F\_preguntas y f\_bonificada en 0
   10. F\_rendida en 1 – están todas vendidas
   11. Se asocia con Rubros correspondientes
5. Cargamos a mano Tipo\_Calificacion con “Positiva”, “Neutra” y “Negativa”
6. Migracion de Ventas (Compras)
   1. Id Publicacion lo asocio
   2. Id\_usuario\_comprador lo asocio
   3. Fecha y cantidad las importo
   4. Monto venta y monto comisión los calculo con FUNCIONES
      1. Monto venta = cantidad \* precio\_publicacion
      2. Monto comisión = Monto venta \* porcentaje comisión en Visualizacion
   5. F\_rendida = 1 – están todas rendidas
   6. Si tiene calificación.
      1. Agrego registro a Calificacion
      2. Id\_usuario\_comprador lo asocio
      3. Id\_tipo\_calificacion = 1 – MIGRO TODO COMO POSITIVO
      4. Id\_venta lo asocio
      5. Código lo importo
      6. Cant\_estrellas LO CALCULO DIVIDIENDO POR 2 Y SACANO MODULO de lo que importo
      7. Txt\_calificacion están todos en blanco (no NULL), lo inicializo asi
7. Migracion de Oferta
   1. Id\_publicacion lo asocio
   2. Id\_usuario\_oferta lo asocio
   3. Fecha y monto lo importo
8. Migracion de Factura
   1. Id\_usuario lo asocio
   2. Id\_estado = Paga (ver código cuando se genere la tabla de estados)
   3. Nro, fecha y total lo importo
   4. Genero Pago
      1. Id\_factura lo asocio
      2. Tipo\_pago = 1
      3. Descripción\_tipo = “Efectivo”
      4. Monto es igual al total de la factura – FLEXIBILIDAD PARA DIFERENTES TIPOS DE PAGO
      5. Cargo Pago\_Efectivo
         1. Moneda = “Pesos”
         2. Descripcion =”Factura Nro XXXX”
   5. Genero Item\_Factura
      1. Id\_factura lo asocio
      2. Verifico el tipo de ítem, Visibilidad o Comision por venta. Esto lo averiguo comparando el monto del ítem contra el valor de la visibilidad asociada a la publicación
         1. Si es Comision por Venta
            1. Traigo el id\_venta con el código de publicación y lo asigno a id\_producto
            2. Tipo\_producto = 1
            3. Descripción\_tipo = Venta
            4. Descripcion = “Comision por venta – Publicacion XXXX”
            5. Monto y cantidad lo importo
         2. Si es Visibilidad
            1. Traigo el id\_publicacion con el código de publicación y lo asigno a id\_producto
            2. Tipo\_producto = 2
            3. Descripción\_tipo = Publicacion
            4. Descripcion = “Comision por Publicacion XXXX”
            5. Monto y cantidad lo importo

## Tablas cargadas manualmente

Tabla: Roles

Administrador habilitado

Cliente habilitado

Empresa habilitado

Tabla: Estados

Habilitado (Usuario, Rol)

Inhabilitado (Usuario, Rol)

Baja (Usuario, Rol)

Borrador (Publicacion)

Activa (Publicacion)

Pausada (Publicacion)

Finalizada (Publicacion)

Pendiente (Pregunta)

Respondida (Pregunta)

Paga (Factura)

Impaga (Factura)

Tabla: Funcion y Funcion\_Rol

Publicar Cliente, Empresa

Comprar Cliente

Facturar Publicaciones Cliente, Empresa, Admin

Listar Estadisticas Admin

Visualizar historial cliente, empresa

ABM Roles Admin

ABM Usuarios Admin

ABM Rubros Admin

ABM Visibilidad Admin